

Как пережить кризис?

Антикризисная программа от компании «Святок Профи»



Компания «Святок Профи» – профессионал по оказанию услуг в организации и комплектации оконного производства на российском рынке с 1995 года.

В настоящее время «Святок Профи» – динамично развивающаяся компания с современным складским комплексом и собственной производственной базой по ламинированию профиля ПВХ, изготовлению отливов и арочных конструкций. Мы предлагаем полный комплекс товаров и услуг для производства светопрозрачных конструкций из ПВХ и алюминия. Адресная доставка собственным автотранспортом компании в различные регионы России, логистический сервис, оптимизированный складской запас способствует построению взаимовыгодных долгосрочных партнерских отношений. Наша миссия - беспроблемная комплектация производств. Наш девиз: «Все лучшее – Окнам!»

ейчас Россия переживает нелегкие времена. Во всем мире бушует экономический кризис, который затронул и отечественный рынок светопрозрачных конструкций. Как выжить в столь непростое время?

Компания «Святок Профи» совсем недавно уже прошла через аналогичную ситуацию, получив своеобразную «антикризисную прививку». По собственной инициативе, не очень корректно, прекратил сотрудничество с компанией один из поставщиков профиля известной торговой марки. Но это не помешало «Святок Профи» в дальнейшем развитии, а наоборот, способствовало активизации внутренних резервов.

Маркетологи компании проанализировали потребительский рынок, выявили основную целевую группу и создали «портрет потребителя». На основании этих исследований была разработана новая стратегия сбыта, а также создана ассортиментная линейка товаров, дающая возможность продвижения продукта для разных целевых групп. Все это позволило постоянным клиентам «Святок Профи» и самой компании получить дополнительные возможности для стабильности бизнеса, иметь маркетинговые преимущества среди других компаний и в глазах потребителей, быть уверенными в стабильности качества поставляемых товаров и регулярности поставок.

Залогом выживания в кризисных условиях, когда сокращается выручка, является сокращение издержек. Сейчас, чтобы остаться на рынке, необходимо уделять внимание комплексным программным продуктам, позволяющим сократить расходы, исключить ошибки, связанные с человеческим фактором и усилить влияние над прохождением заказа.

Комплектная продажа — это продажа всей совокупности изделий, создающих возможность совместного их использования в набо-

ре. Комплексные продукты продаются гораздо успешнее, чем их составные части. В компании «Святок Профи» каждый покупатель сможет подобрать товарный комплект соответствующей ценовой категории и качества.

Наша антикризисная программа - «Европейское качество по антикризисным ценам!» «Святок Профи» расширил ассортиментный ряд комплектующих для оконного производства. Наряду с популярными брендами (KRAUSS, Aluplast, ROTO, ROMB и др.) также представлена продукция европейского качества, пока малоизвестная на российском рынке светопрозрачных конструкций.

Разработав «антикризисную программу» для себя и своих покупателей, «Святок Профи» уверенно смотрит в будущее, продолжает формировать команду единомышленников, набирая высококвалифицированные кадры. В данной ситуации необходимо не терять ни одного постоянного клиента, и одной из направляющих маркетинговой политики компании является удержание постоянных клиентов, полновесная работа с ними по увеличению пакетных закупок, помощь в освоении других рынков. «Святок Профи» использует накопленный опыт и потенциал для решения общих задач и взаимовыгодного сотрудниче-

Второе направление – привлечение новых клиентов. Создание отточенных систем поставок позволяет оперативно реагировать на все заявки и заказы, оказывать мощнейшую техническую поддержку. Оперативность поставок обеспечивает современный складской комплекс, где применяется система «адресного хранения» товара. Стеллажное размещение продукции организовано с учетом частоты спроса и оперативной доступности товара.

Компания имеет собственный автопарк. Современные машины с логотипами «Святок Профи» на бортах можно увидеть в разных городах нашей страны. Пакетная доставка товаров в кратчайшие сроки и в разные регионы России способствует повышению уровня обслуживания клиента и удовлетворению самых высоких требований заказчика к качеству продукции и логистическому сервису.

Предпринятые сейчас компанией «Святок Профи» шаги приведут к повышению доходности компаний, сотрудничающих со «Святок Профи», в посткризисный период, к увеличению числа постоянных клиентов, к честному, долгосрочному и взаимовыгодному сотрудничеству. Уход с рынка неэффективных игроков позволит увеличить оставшимся свои рыночные доли. Наиболее подготовленные оконные компании в условиях кризиса смогут усилить свое присутствие на рынке, пользуясь затруднениями конкурентов.

Компания «Святок Профи» на оконном рынке 13 лет, имеет своих постоянных клиентов по всей России и обладает достойной репутацией среди производителей окон, как компания с высоким качеством обслуживания клиентов, имеющая собственный производственно-складской потенциал и грамотных специалистов во всех сферах деятельности.

«Святок Профи» ищет перспективные пути развития и смело воплощает их в жизнь. Именно такие компании наиболее маневренны и мобильны на волнах неспокойной экономической ситуации, легче переходят на новые технологии и открыты всему прогрессивному. Подводя итоги года, можно сказать, что ключевыми показателями «Святок Профи» остаются отличное качество продукции и услуг, высокий профессионализм команды, отменная логистика, безупречный сервис.

В 2009 год «Святок Профи» входит уверенно, все больше укрепляясь на региональных и московском рынке СПК. Об этом свидетельствует как растущий объем продаж, так и повышение лояльности со стороны клиентов. Компания



планирует быть еще активнее на рынке и предоставить своим клиентам и партнерам не только качественный ассортимент товаров и услуг, но и безукоризненный сервис.

«Святок Профи» предлагает полный комплекс товаров и услуг для производства светопрозрачных конструкций из ПВХ и алюминия:

- 1. Системы остекления балконов и лоджий (PROVEDAL и комплектующие, и их аналоги).
- 2. Профильные системы ПВХ известных торговых марок и их аналоги для различных целевых групп.
- 3. Материалы и комплектующие для монтажа и отделки.
- **4.** Фурнитуру ROTO и ROMB.
- 5. Общую фурнитуру (ручки, замки, доводчики, петли и др.) для окон и дверей.
- 6. Комплектующие для стеклопакетов.

«Святок Профи», имея собственные производственные и складские площади, оказывает высококачественные услуги в минимальные сроки:



- по ламинированию ПВХ-профилей;
- изготовлению отливов;
- производству арочных конструкций;
- осуществляет пакетную доставку;
- развивает транспортную логистику.

«Святок Профи» гарантирует своим клиентам качественные товары и услуги, безукоризненный сервис обслуживания. Наши преимущества:

- 1. Конкурентные цены с индивидуальным подходом к каждому клиенту, позволяющие работать с разными целевыми группами.
- 2. Персональный менеджер предоставит актуальную информацию.
- 3. Удобное расположение склада и офиса (10 км от МКАД) сбережет ваше время.
- 4. Складская программа обеспечивает регулярность и стабильность поставок.
- 5. Маркетинговая и рекламная поддержка: буклеты, листовки и сувениры способствуют продвижению вашей продукции на рын-



- 6. Оперативная рассылка по е-mail и факсу информации о наличии товара на складе, ценовых изменениях, о проводимых акциях и распродажах позволит владеть текущей ситуацией.
- 7. Пакетная доставка сэкономит ваши день-
- 8. Минимальные сроки и высокое качество гарантируем!

Компания «Святок Профи» открыта для сотрудничества. Все что мы умеем, весь наш опыт и знания мы готовы передать нашим клиентам, так как успехи наших клиентов наши успехи и достижения. Мы предлагаем Вам достойное партнерство для организации высокорентабельного и успешного бизнеса.

> Компания «Святок Профи» Тел.: (495) 510-4926, 510-4927 e-mail: info@svyatok-profi.ru www.svyatok-profi.ru

