

ШКОЛА ОКНА

Новый образовательный проект
от **Большой тройки G3 – RENAU, AGC, ROTO**

ПОЗВОЛИТ:

- ✓ Прокачать навыки продавцов светопрозрачных решений для загородной недвижимости

- ✓ Повысить знания покупателей о современных решениях при остеклении загородной недвижимости

ПОЧЕМУ ЭТО ПОЛЕЗНО ДЛЯ ПРОДАВЦОВ?

- ✓ Для вас мы подготовили самую актуальную информацию о современных оконных решениях.
- ✓ Продавцы поделятся с вами секретами успешных продаж окон для загородных домов.
- ✓ Продавцы смогут повысить средний чек своих продаж на 25% и выше!

ПОЧЕМУ ЭТО ПОЛЕЗНО ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ?

- ✓ Покупатели узнают о шести самых частых ошибках при покупке окон для загородного дома и как их эффективно избежать.
- ✓ Покупатели узнают, какие окна обеспечат им значительную экономию на эксплуатационных расходах загородного дома.
- ✓ Покупатели узнают, на что необходимо обратить внимание, чтобы новые окна обеспечили детскую безопасность и защиту загородного дома.

НАШИ ЭКСПЕРТЫ



Константин Чикулаев. В оконном бизнесе с 2008 года, бизнес-тренер, компания Rehau, регион ответственности Евразия. Что хочет сделать – поднять уровень культуры продаж и сервиса на оконном рынке.



Александр Китаев-Смык. Развивает рынок с 2000 года в области дистрибуции и продуктового портфеля. В настоящее время на должности руководителя направления по развитию корпоративных клиентов AGC передаёт компетенции компании для повышения качества продаж окон.



Куршубадзе Андрей. Консультант и бизнес-тренер по высокодоходным продажам, эксперт по внедрению изменений в системы продаж для роста объема и доходности каждой сделки.



Александр Попов. Более 15 лет в отрасли, отвечает за программы продвижения, обучения и развития персонала крупнейших оконных компаний России.



Приглашаем к участию в проекте амбициозных бизнес-тренеров из разных регионов России с доказанным опытом повышения продаж окон.

ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ПРОГРАММЫ
ОТПРАВЬТЕ ЗАПРОС НА ПОЧТУ
ALEKSANDR.SMYK@EU.AGC.COM

+7 (985) 480 14 98



При поддержке

G3

REHAU AGC Roto